

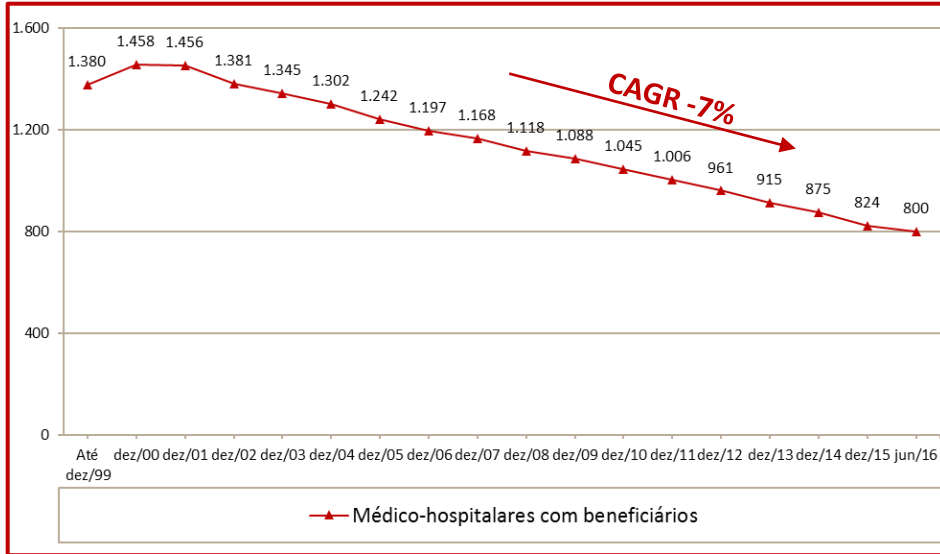


Solução para Transferência de Risco em Saúde

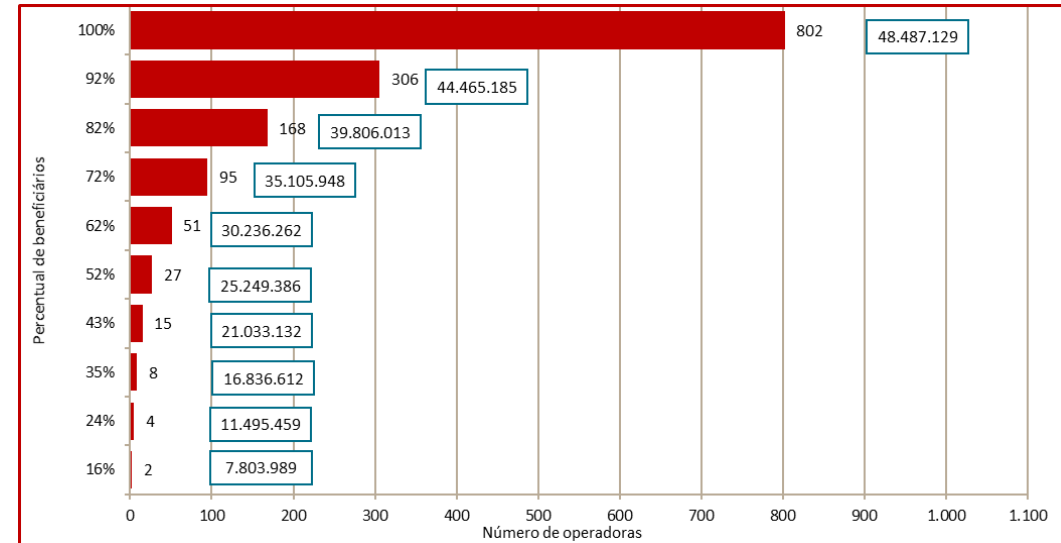
Valter Hime
Abril 2017



Operadoras de planos privados de saúde em atividade
(Brasil - dezembro/1999-junho/2016)



Distribuição dos beneficiários de planos privados de assistência médica entre as operadoras, segundo cobertura assistencial do plano (Brasil - junho/2016)



Fontes: SIB/ANS/MS - 06/2016 e CADOP/ANS/MS - 06/2016
Caderno de Informação da Saúde Suplementar - setembro/2016

- ✓ Forte redução do número de operadoras de saúde no mercado desde 1999, a uma taxa de 7%aa
- ✓ Grande concentração do mercado, das 802 operadoras 27 operadoras detém 52% dos beneficiários
- ✓ Cerca de 634 operadoras possuem menos de 20.000 vidas em sua carteira
- ✓ Um boa parte das pequenas operadoras, não conseguem cumprir as metas de reservas de solvências necessárias
- ✓ Explosão da inflação médica (estimados 19% em 2017)

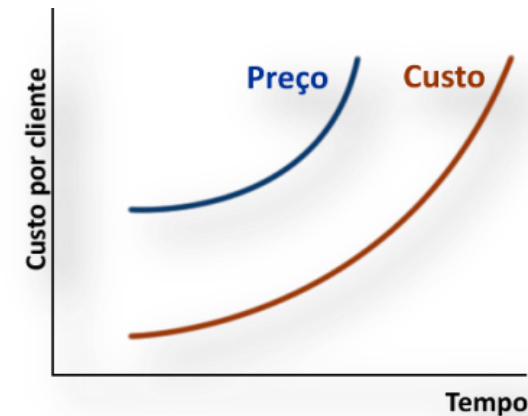


+

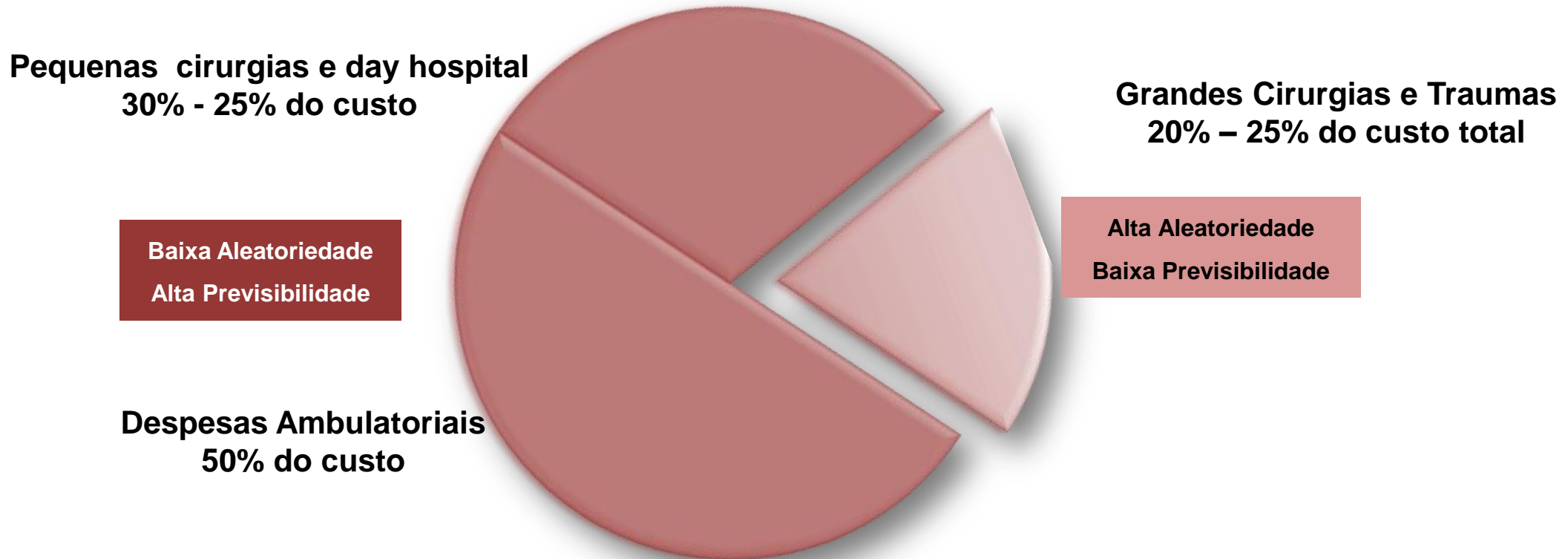


=

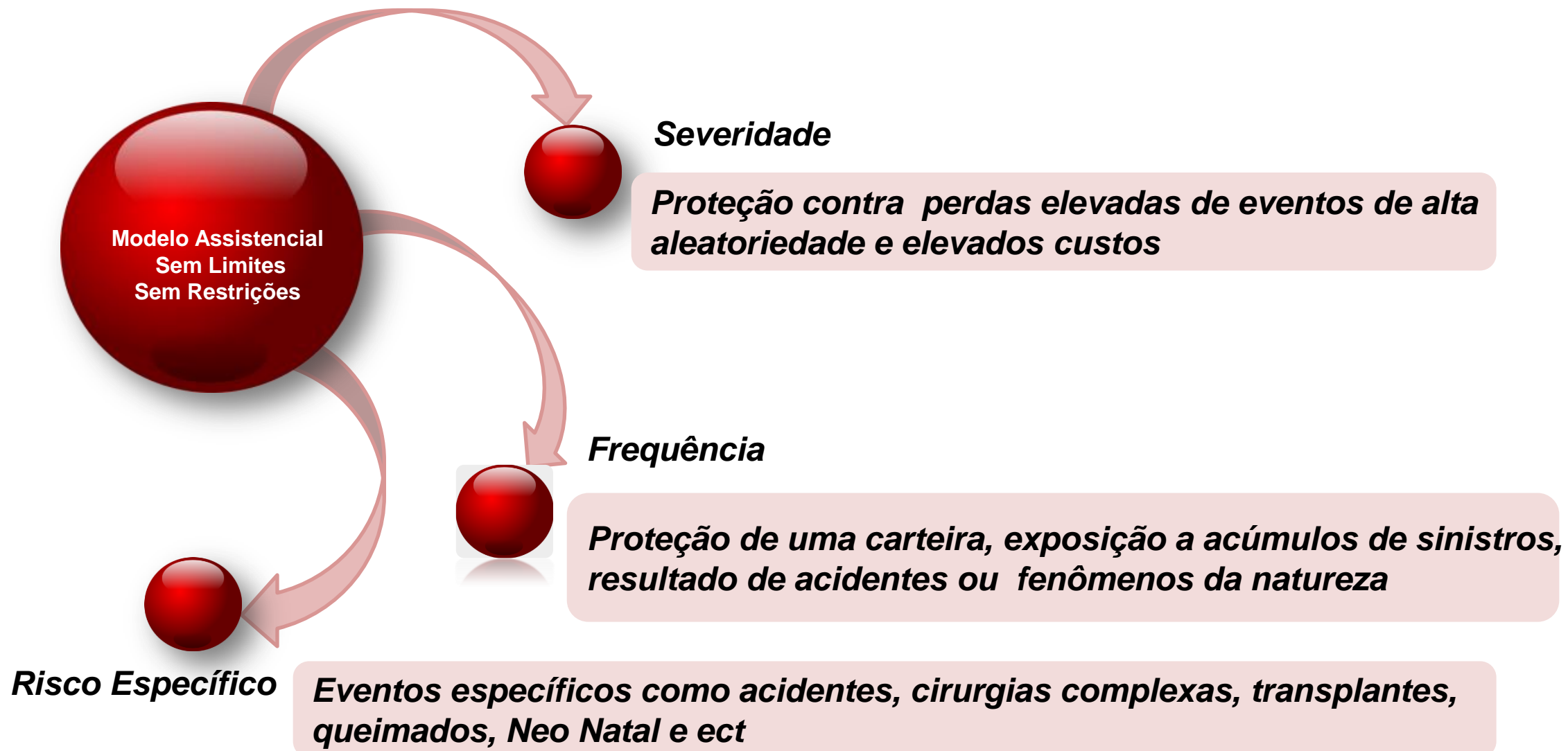
Tendência de Crescimento

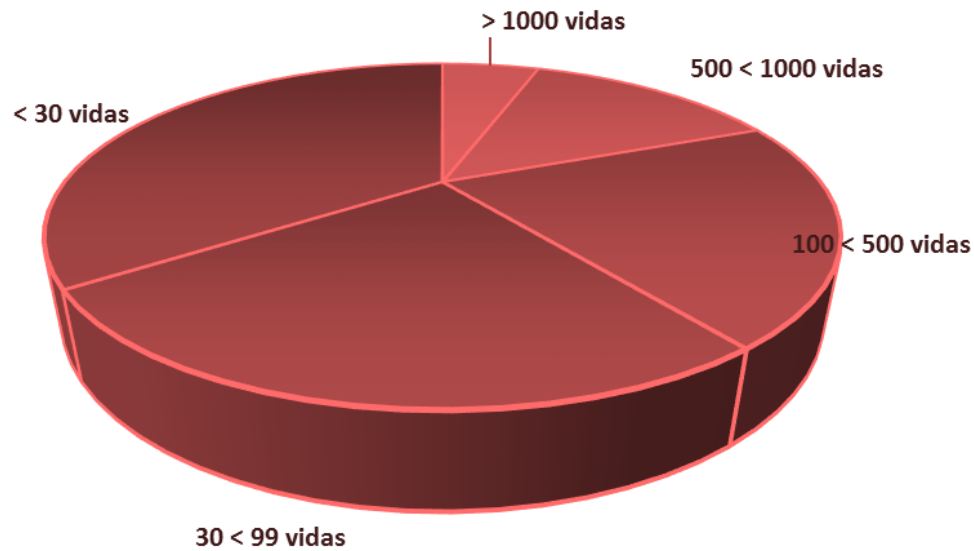


- ✓ Eventos de alta severidade tem efeito fulminante na experiências das contas
- ✓ As operadoras tem dificuldade de calcular custos de severidade
- ✓ Modelo híbridos de cobertura, são prejudicados
- ✓ Transferem a experiência de custos do programa aos clientes, a cada renovação
- ✓ Os Estipulantes dos planos não conseguem estabelecer uma previsibilidade a respeito dos custos dos seus programas



- ✓ 75% a 80% do custo do sinistro é previsível e facilmente monitorado
- ✓ Há necessidade de proteção apenas para 20% a 25% dos custos, que correspondem aos riscos/eventos desconhecidos e imprevisíveis





Perfil da Carteira da Sompo Saúde

- ✓ Projete a pequena empresa cliente, enquanto a possibilidade de aumento excessivo nas taxas
- ✓ Grandes e pequenas operadoras para proteção de solvência de capital
- ✓ Proteção orçamentária e da solvência para planos auto-segurados
- ✓ Médias e pequenas operadoras e seguradoras de saúde
- ✓ Solução deve ser customizada para cada tipo de cliente

Estabilizar os resultados da seguradora

Aumentar a Solvência

Permitir mobilidade de capital

Proteção para eventos financeiros catástrofes

Transferência de know-how para subscrição

Incentivar o gerenciamento de Risco Saúde

Aumenta a concorrência no mercado

- ✓ Desconhecimento do mercado de seguros em relação a este tipo de cobertura
- ✓ Desconhecimento das resseguradoras em relação ao mercado de saúde
- ✓ Entendimento do mercado que o Medical Stop Loss não segura o participante e não substitui o programa de saúde convencional
- ✓ Apenas as Seguradoras de Saúde podem contratar as coberturas.
- ✓ Demais operadoras precisam de uma seguradora de RE, para intermediar a compra da proteção

Obrigado !

Valter Hime

vhime@sompo.com.br

Tel: +55 11 3156 6739



www.sompo.com.br

